

Siebträger: Die Formel 1 der Kaffeezubereitung

Hochwertige Siebträgermaschinen sind längst nicht mehr nur Cafés oder Restaurants vorbehalten, sondern erfreuen sich auch unter Privatpersonen mit Kaffeeliebeidenschaft großer Beliebtheit. Sie möchten von dem Trend zur Siebträgermaschine profitieren? In dieser Schulung lernen Sie alles, was Sie wissen müssen, um Ihren Kunden ein attraktives Sortiment zu bieten und Begeisterung für die Maschinen zu wecken.

Zielgruppe

- ▶ Geschäftsführer
- ▶ Filialleiter
- ▶ Verkaufspersonal

Inhalte

1. Herkunft und Geschichte der Siebträgermaschinen
2. Marktsituation und Erfolgsaussichten
3. Geräteauswahl und Warenpräsentation
4. Wie kann ich meine Kunden für Siebträgermaschinen begeistern?

Nutzen

- ☑ Hilfreiches Hintergrundwissen für Verkaufsgespräche
- ☑ Hilfestellung für angestrebte Sortimentsergänzung
- ☑ Erreichen neuer Kundenpotenziale
- ☑ Umsatzsteigerung durch den Verkauf von Siebträgermaschinen

Buchung

<https://www.broemmelhaupt.de/detail-akademie/modul-12-siebtraeger-die-formel-1-der-kaffeezubereitung.html>



Methoden

- ▶ Interaktiver Vortrag
- ▶ Erfahrungsaustausch

Trainer

Herr Johannes Hannig

- ▶ Unternehmensinhaber EspressoPool GmbH
- ▶ 11 Jahre Erfahrung als Großhändler und Generalimporteur von Siebträgermaschinen
- ▶ Generalvertretung der Marken ascaso, VBM und Eureka

Ablauf und Dauer

- ▶ 1 Stunde

Investition

- ▶ Buchung als Einzelmodul: 29,00€ zzgl. MwSt. p. P.
- ▶ Hinweis: Sie können vier Kaffee-Module für einen Gesamtpreis von 99,00€ zzgl. MwSt. p. P. buchen

Termin und Ort

- ▶ In Planung

Ansprechpartner

Herr Heiko Breidenbach

☎ 02234 181548

@ h.breidenbach@broemmelhaupt.de

